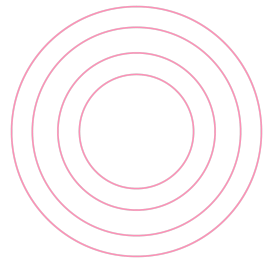


LIVE CLASS

CON APLICACIÓN DE

IA



Gestión de Oficinas de Proyecto

Guía práctica para establecer y operar una PMO

Lográ el aval de nuestros expertos

En Kinetic Training se unen tus ganas de crecer con nuestra experiencia y conocimientos para que puedas desarrollar todo tu potencial.

Nuestras formaciones están respaldadas por la excelencia académica y la experiencia profesional y empresarial de un equipo de trainers altamente calificados.

Al completar la formación, recibirás esta insignia que reconoce tu aprendizaje, dedicación y esfuerzo.



Esto es Kinetic Training, donde la experiencia de aprendizaje es transformadora desde el primer clic.

¡CONOCENOS!



¿Por qué tomar esta formación?

En un entorno empresarial volátil, la PMO ha dejado de ser una entidad administrativa de control para convertirse en un socio estratégico indispensable.

Este programa está basado en la nueva Guía Práctica de PMO del PMI.

Los participantes aprenderán a diseñar y operar una PMO centrada en el cliente que demuestre un valor medible, se adapte a contextos de crisis o crecimiento, y utilice la agilidad como motor de resultados.

¿A quién está dirigida?

Este programa está diseñado para una audiencia diversa que busca liderar el cambio organizacional:

- Líderes y gerentes de PMO que deseen transformar o establecer oficinas de alto impacto.
- Consultores de PMO que busquen marcos de trabajo actualizados y herramientas de vanguardia.
- Ejecutivos que supervisan carteras de proyectos y necesitan alineación estratégica.
- Directores de Proyectos (PMs) que aspiran a transicionar hacia roles de liderazgo en la PMO.



Objetivo de la formación

Capacitar a los profesionales para diseñar, implementar y liderar Oficinas de Dirección de Proyectos que generen valor tangible y medible, utilizando modelos adaptables y centrados en las necesidades cambiantes de la organización.



¿Qué vas a aprender?

El temario sigue el ciclo de vida de una PMO de alto rendimiento:

- **La nueva mentalidad:** de centros de control a proveedores de servicios.
- **Análisis de contexto:** navegación por los 8 escenarios organizativos (crecimiento, crisis, resurgimiento, etc.).
- **El marco PMO Value Ring™:** diseño estructural basado en clientes y necesidades reales.
- **Catálogo de servicios:** implementación de los 26 servicios clave (estratégicos, tácticos y operativos).
- **Ciclo de generación de valor:** los 10 pasos desde la sensibilización hasta el reconocimiento del valor.
- **Agilidad en la PMO:** integración de principios ágiles en entornos híbridos.

Metodología de trabajo



Duración de la cursada

30 horas

- 10 encuentros de 3 horas.



Condiciones para obtener el certificado

- 70% de asistencia.
- Aprobar los trabajos prácticos y el examen final múltiple opción.



Cantidad de kines que acumula

30 Kines (crédito virtual para ser utilizado en futuras formaciones)



Inicio de la formación

La apertura de nuestras formaciones depende de la disponibilidad y el cupo. En situaciones excepcionales que impidan el inicio de una formación, ofrecemos devolver el importe abonado o utilizarlo como pago parcial o total de alguna otra formación.

Modalidad



- Encuentros virtuales sincrónicos, en vivo, y actividades grupales interactivas.
- Participación en foros, acceso a los materiales y ejercicios prácticos dentro de nuestra plataforma de formación Kinetic Training.
- El objetivo es que la interacción entre el instructor y los participantes asegure el intercambio del aprendizaje grupal y una comunicación fluida entre ellos.

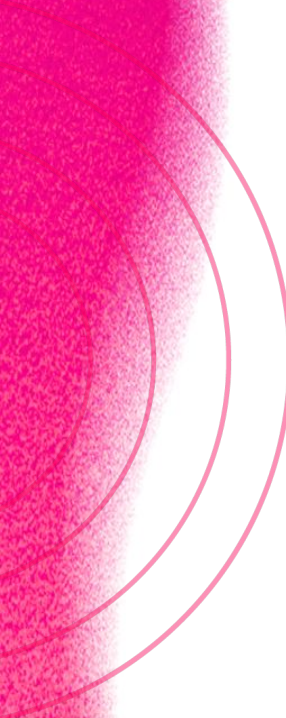
Requisitos técnicos

- Notebook o PC con acceso a internet.
- Conexión a internet que permita la transmisión de streaming.



Conocimientos previos requeridos:

Para maximizar el aprovechamiento del curso, se recomienda que el participante posea:

- Comprensión sólida de los fundamentos de la Dirección de Proyectos.
 - Experiencia básica en entornos corporativos o gestión de equipos.
 - Interés en la estrategia organizacional y la gestión del cambio.
- 

Programa

1 MÓDULO 1: Breve recapitulación sobre la gestión de proyectos

- Gestión del Proyecto.
- Entrega de valor.
- Dominios de desempeño.
- Ciclos de vida.

2 MÓDULO 2: Construyendo una PMO

- Entendiendo la PMO.
- Navegando el entorno de la organización.
- La PMO como proveedora de servicios orientados al valor.
- El cliente de la PMO.
- Servicios y madurez de la PMO.
- Competencias para las PMO.

Programa

3 MÓDULO 3: Marco de referencia PMO Value Ring™.

- Visión general del marco de referencia.
- Elementos de la línea base de la organización.
- Componentes estructurales de la PMO.
- Ciclo de la experiencia del cliente de la PMO.

4 MÓDULO 4: Ciclo de generación de valor de la PMO.

- Visión general del ciclo.
- Paso 1: Sensibilización.
- Paso 2: Evaluación de las necesidades.
- Paso 3: Propuesta de valor.
- Paso 4: Desarrollo del servicio.
- Paso 5: Incorporación del servicio.
- Paso 6: Operación del servicio.
- Paso 7: Monitoreo del Servicio.
- Paso 8: Mejora del servicio.
- Paso 9: Entrega de valor.
- Paso 10: Reconocimiento del valor.

Programa

5 MÓDULO 5: Marco para una gestión 360 de la PMO.

- Gestión organizacional de proyectos.
- Gestión de oficinas de proyectos.
- Gestión de programas.
- Gestión de proyectos.
- Gestión de la realización de beneficios.
- Gestión de la configuración de proyectos.

Medios de pago

- **Tarjetas de crédito**
Si el pago con tarjeta de crédito se realiza mediante PayPal, puede existir algún cargo extra según el país de emisión de cada tarjeta.
- **Contado o transferencia bancaria**
Si la transferencia se realiza vía Payoneer, puede existir algún cargo extra según el país desde donde se realiza la transferencia.
- **Billeteras virtuales**
- **PayPal**
- **Consultar otros medios de pago vigentes al momento de la compra**

Descuentos y promociones:

Descuentos por tiempo limitado. Consultá con nuestros asesores la vigencia de cada uno de ellos.

- **Hasta 40% OFF** por inscripción temprana
- **Uso de KINES** como parte de pago
- **12 cuotas sin interés** con tarjetas bancarizadas
Solo válido en Argentina.
- **20% OFF extra** por compra de formaciones *Live Class + On Demand*
- **Descuento para grupos de 3 o más personas**

¡QUIERO CONOCER COSTOS!

