

LIVE CLASS

Oratoria con impacto

Hablá con seguridad, ordená tus ideas y alcanzá tus objetivos.

Lográ el aval de nuestros expertos

En Kinetic Training se unen tus ganas de crecer con nuestra experiencia y conocimientos para que puedas desarrollar todo tu potencial.

Nuestras formaciones están respaldadas por la excelencia académica y la experiencia empresarial de un equipo de trainers altamente calificados.

Al completar la formación, recibirás esta insignia que reconoce tu aprendizaje, dedicación y esfuerzo.



Esto es Kinetic Training, donde la experiencia de aprendizaje es transformadora desde el primer clic.



¿Por qué tomar esta formación?

Este programa te permitirá darles voz a tus ideas y proyectos de forma efectiva y cautivante. Es un entrenamiento práctico y vivencial para el perfeccionamiento de competencias de comunicación en público. Vas a poder presentar proyectos, dar charlas, clases, conferencias o liderar equipos de forma atractiva y efectiva, y maximizar el logro de los resultados.

¿A quién está dirigida?

- Personas con miedo oratorio.
- Personas que tienen que presentar ideas o proyectos a compañeros, superiores o equipos.
- Personas que tienen que dar charlas, clases, conferencias o liderar reuniones, pero que requieren práctica o la suficiente confianza para hacerlo.
- Personas que quieren mejorar su conexión con el público.
- Personas que quieren comunicarse de forma efectiva para lograr objetivos.
- Personas que, en sus actividades, deben informar, convencer o motivar con frecuencia.
- Personas que desean organizar sus ideas de forma clara y convincente.

Objetivo de la formación

- Potenciar la efectividad de presentaciones y charlas a través de la planificación estratégica de la comunicación y el desarrollo de competencias clave del orador, como la seguridad, la claridad y la fluidez.

¿Qué vas a aprender?

- Desarrollar seguridad y comodidad para hablar en público.
- Construir presentaciones y discursos ordenados y efectivos según los objetivos de comunicación, adecuados a cada destinatario y situación comunicativa.
- Lograr interés y conexión con los distintos públicos y desarrollar sintonía.
- Identificar rápidamente el objetivo y la estructura del mensaje a transmitir para garantizar su comprensión.

Metodología de trabajo



Duración de la cursada

20 horas (8 encuentros de 2 horas y media cada uno)



Condiciones para obtener el certificado

- 70% de asistencia.
- Presentación final de entre 3 y 5 minutos de duración que contemple los ejes trabajados durante el programa.



Cantidad de kines que acumula

20 kines (crédito virtual para ser utilizado en futuras formaciones)



Inicio de la formación

La apertura de nuestras formaciones depende de la disponibilidad y el cupo. En situaciones excepcionales que impidan el inicio de una formación, ofrecemos devolver el importe abonado o utilizarlo como pago parcial o total de alguna otra formación.

Modalidad



- Encuentros virtuales sincrónicos, en vivo, y actividades grupales interactivas
- Participación en foros, acceso a los materiales y ejercicios prácticos dentro de nuestra plataforma de formación Kinetic Training
- El objetivo es que la interacción entre el instructor y los participantes asegure el intercambio del aprendizaje grupal y una comunicación fluida entre ellos

Requisitos técnicos

- Computadora / Notebook con Zoom instalado
- Buena velocidad de internet: bajada 10 mbps y subida 2 mbps (mínimo)

Programa

1 Competencias conversacionales del orador

- Comunicación, relación, comportamiento y resultados.
- Competencias conversacionales: emocionalidad, corporalidad y lenguaje.
- Barreras de la comunicación.
- Cualidades del orador.
- Desde dónde nos comunicamos. Autoestima y credibilidad.
- Gestión del miedo oratorio.
- Emociones para comunicar.
- Resignificar el error y superar blancos.

2 Conectá con tu público y capturá la atención desde el minuto uno

- La clave de la oratoria: entendé a tu público y dale lo que necesita.
- Mapa de empatía.
- Entregar algo de valor.
- Cómo conectar y llamar la atención.

3 Diseñá presentaciones con estructura, impacto y claridad

- El objetivo de la presentación.
- Mapa de ideas. Organizar el contenido.
- Ideas creativas e ideas fuerza.
- Curva emocional y racional del relato.
- Lograr y mantener la atención.
- Cierre de presentaciones, conversaciones y encuentros.

Programa

4 Discursos breves con impacto

- Pequeños discursos: presentación, inauguración, brindis, bienvenida.
- Elevator Pitch
- Base para presentaciones en redes sociales
- Ejes para discursos improvisados.

5 Comunicación no verbal: claves para comunicar con el cuerpo y la voz

- El uso de la voz: ritmo, volumen, velocidad, énfasis y entonación.
- Claves para darle vida a tus palabras.
- Gestión de la corporalidad: mirada, posición inicial, postura, movimiento, gesto y uso de manos.
- Menú de emblemas, gestos, miradas y posturas. Posición inicial, movimientos en escena, poses de poder y MAPs.

6 Gestión de la interacción con el destinatario

- Público difícil y gestión de la audiencia.
- Evaluación de postura y gestos de los miembros del público.
- Administrar no verbalmente la participación del interlocutor.

Medios de pago

- **Tarjetas de crédito**

Si el pago con tarjeta de crédito se realiza mediante PayPal, puede existir algún cargo extra según el país de emisión de cada tarjeta.

- **Contado o transferencia bancaria**

Si la transferencia se realiza vía Payoneer, puede existir algún cargo extra según el país desde donde se realiza la transferencia.

- **Billeteras virtuales**

- **PayPal**

- **Consultar otros medios de pago vigentes al momento de la compra**

Descuentos y promociones:

Descuentos por tiempo limitado. Consultá con nuestros asesores la vigencia de cada uno de ellos.

- **Hasta 40% OFF** por inscripción temprana

- **Uso de KINES** como parte de pago

- **12 cuotas sin interés** con tarjetas bancarizadas

Solo válido en Argentina.

- **20% OFF extra** por compra de formaciones *Live Class + On Demand*

- **Descuento para grupos de 3 o más personas**



¡QUIERO CONOCER COSTOS!

